



A Material Difference

Årsstämma 2023

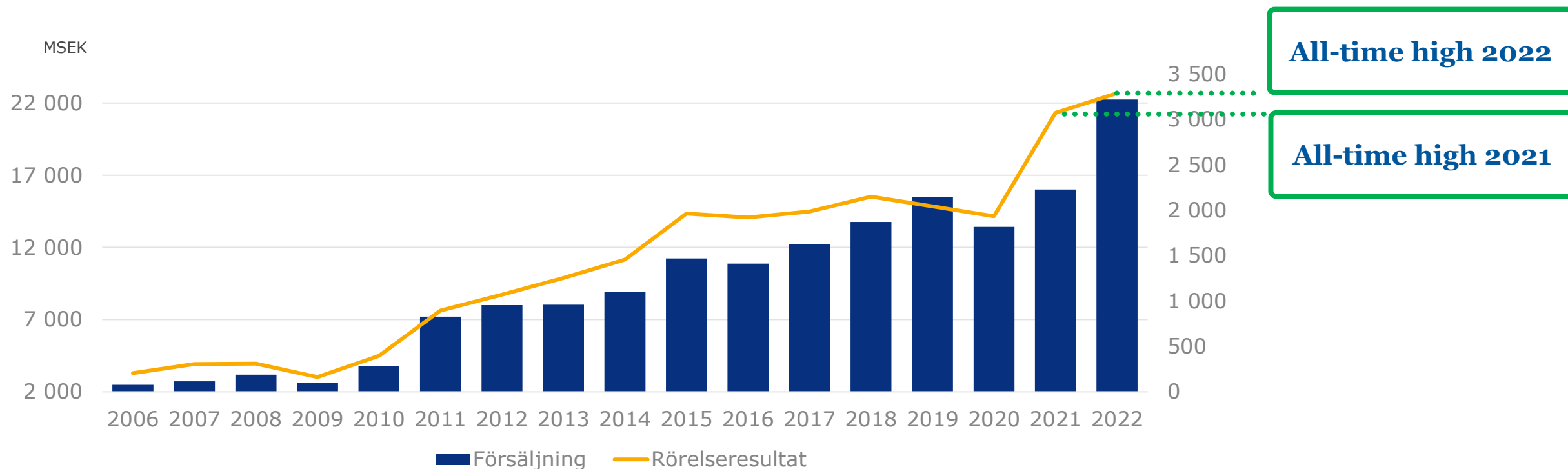
.....

Georg Brunstam
VD och koncernchef

28 april 2023

2022. HEXPOLs bästa år med stark tillväxt – trots betydande omvärldsutmaningar

STARK FÖRSÄLJNING & RÖRELSERESULTAT



Stark global tillväxt inom avancerade polymera lösningar

FÖRSÄLJNING 2022 (MSEK)

22,243

Aktien är listad på Nasdaq
Stockholm, Large Cap.

ENHETER

53

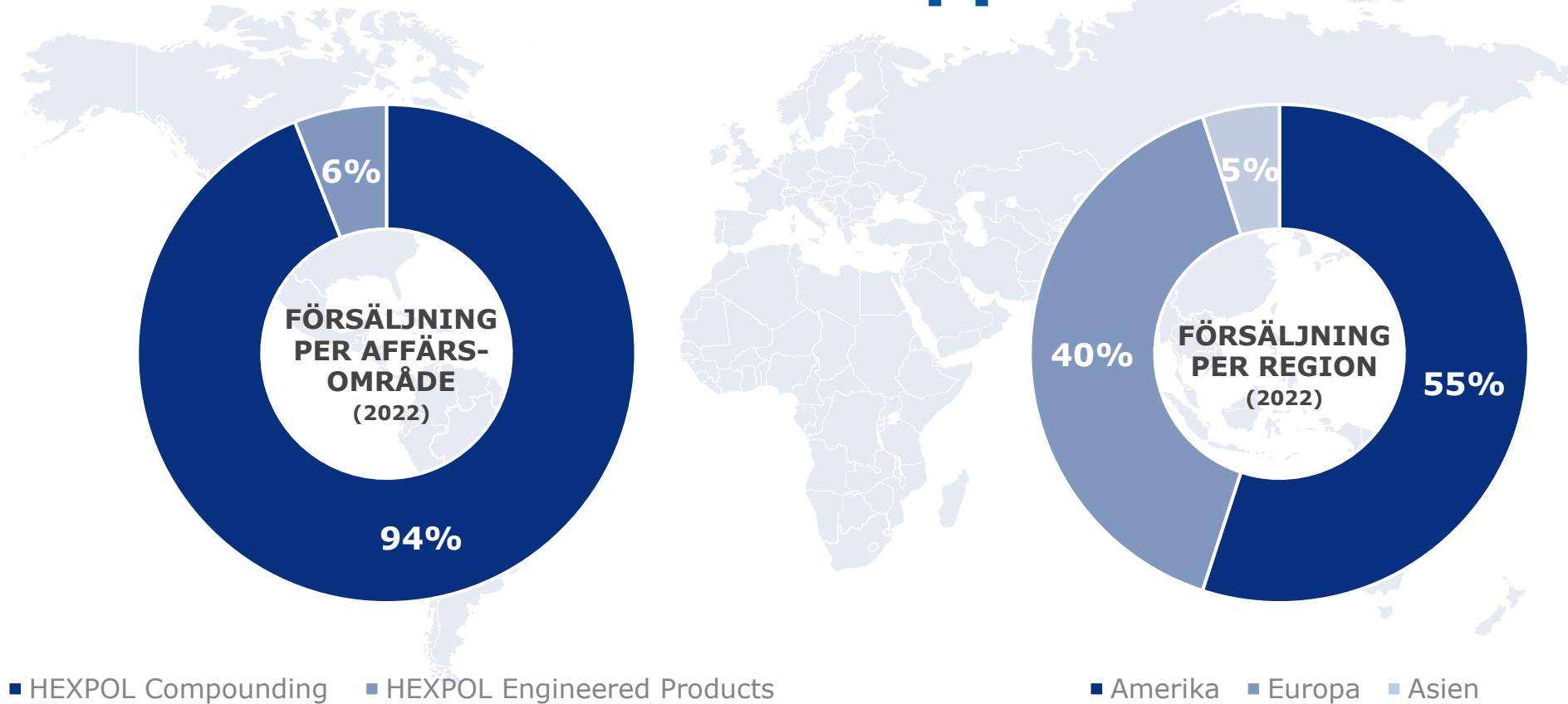
Global koncern med enheter i
Amerika, Europa och Asien.

ANSTÄLLDA

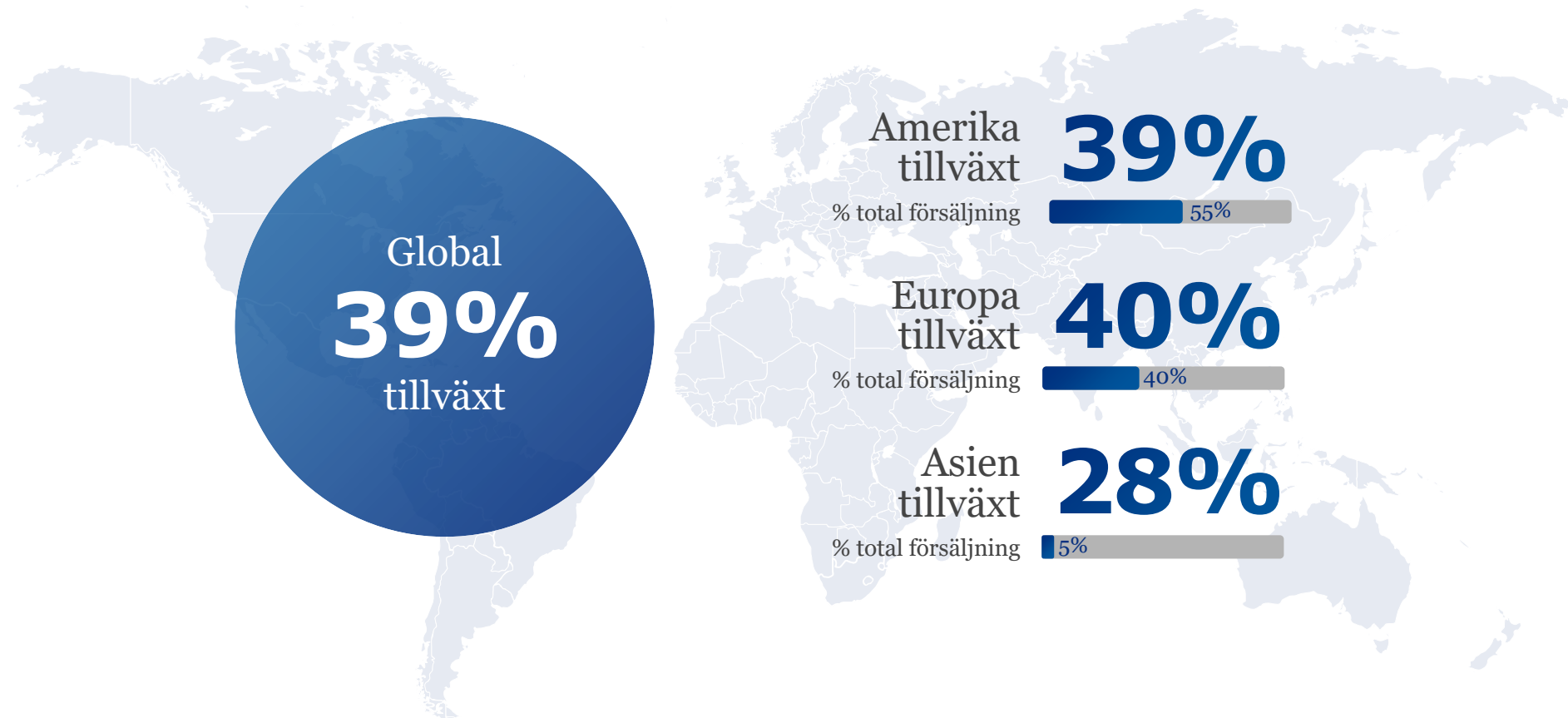
5,084

Globalt huvudkontor
i Malmö.

Vi hjälper kunder över hela världen att säkra kritiska applikationer

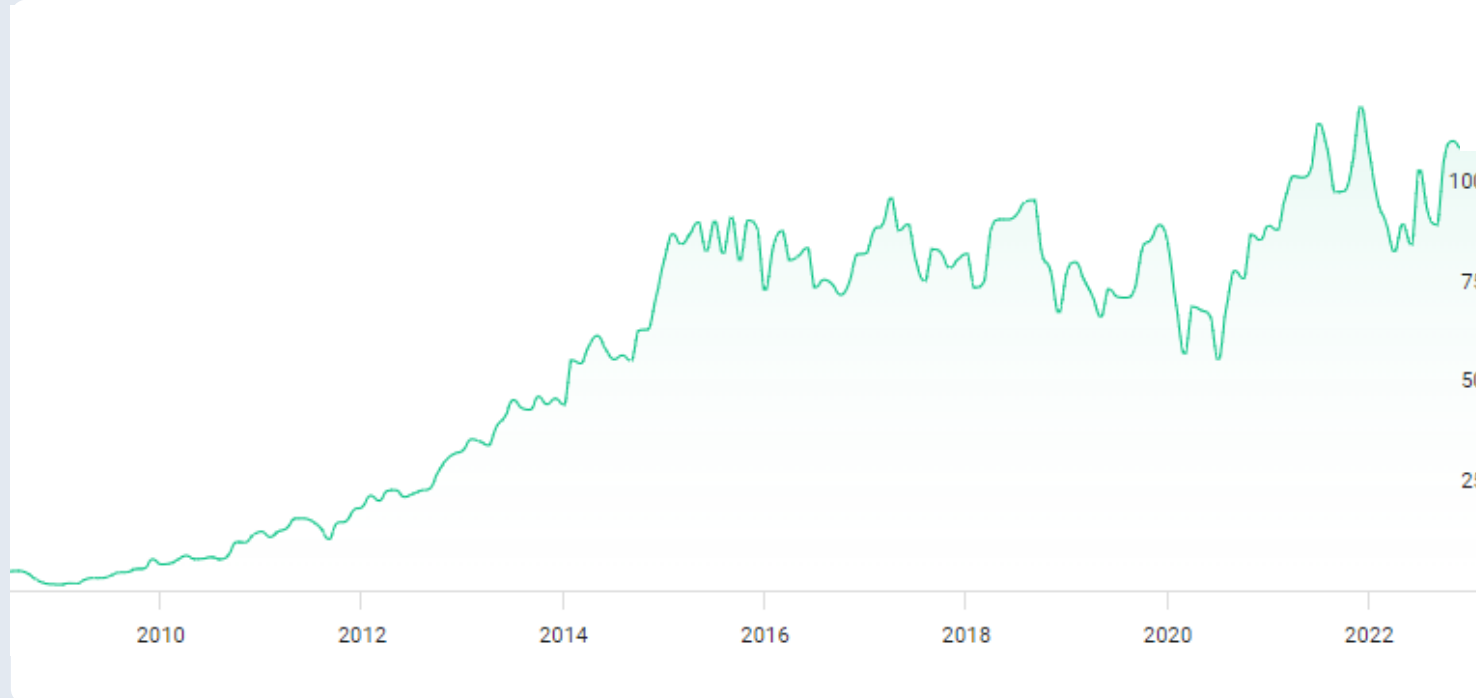


Start tillväxt under 2022

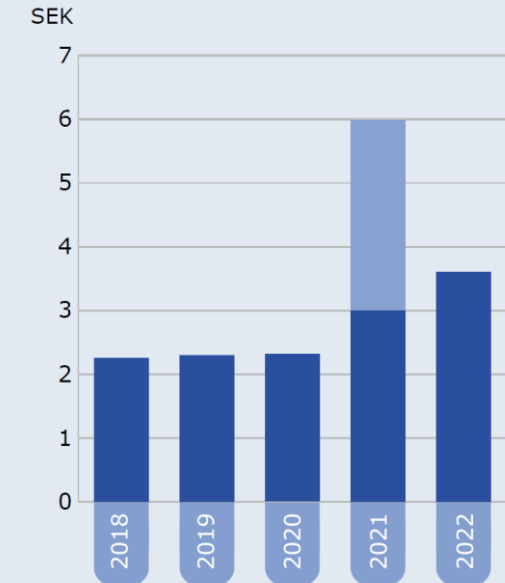


HEXPOL-aktien

Kursutveckling: 9/6 2008 -> 31/12 2022



Föreslagen utdelning



Efter ett starkt år är HEXPOL:s finansiella ställning god och styrelsen föreslår en utdelning för 2022 om 3,60 SEK (3,00) per aktie, en ökning med 20 procent.

Affärsidé

Vi levererar högkvalitativa polymerlösningar som förbättrar våra kunders applikationer. Varje dag. Överallt.



Vision

Den ledande
leverantören av
lösningar för hållbara
polymera applikationer



Syfte

**We Create
A Material Difference**



Stark kultur

Skicklig personal med HEXPOL-tänk

Vi är
engagerade

Vi känner våra marknader, våra kunder och deras slutprodukter. Det säkerställer att våra kunder kan växa med oss globalt i alla segment oavsett applikation.

Vi är
nära dig

Vårt globala fotavtryck med agila utvecklings-fokuserade enheter säkerställer vårt erbjudande om bästa lokala stödet för kunders behov.

Vi gör
dig hållbar

Vi tar hållbarhet på allvar och utmanar våra enheter att vara bäst i klassen när det gäller socialt ansvar och att minimera klimatpåverkan.

Vi är
entreprenörer

En decentraliserad struktur med lokal expertis och nära kundkontakt ger fördelar som snabbhet och kreativitet tillsammans med effektivitet och flexibilitet i en större struktur.

Vi är sanna
specialister

Vi värderar tekniska färdigheter och djup applikationskunskap framför allt annat. Det gör att vi kan överträffa våra kunders förväntningar genom att göra produkterna bättre.

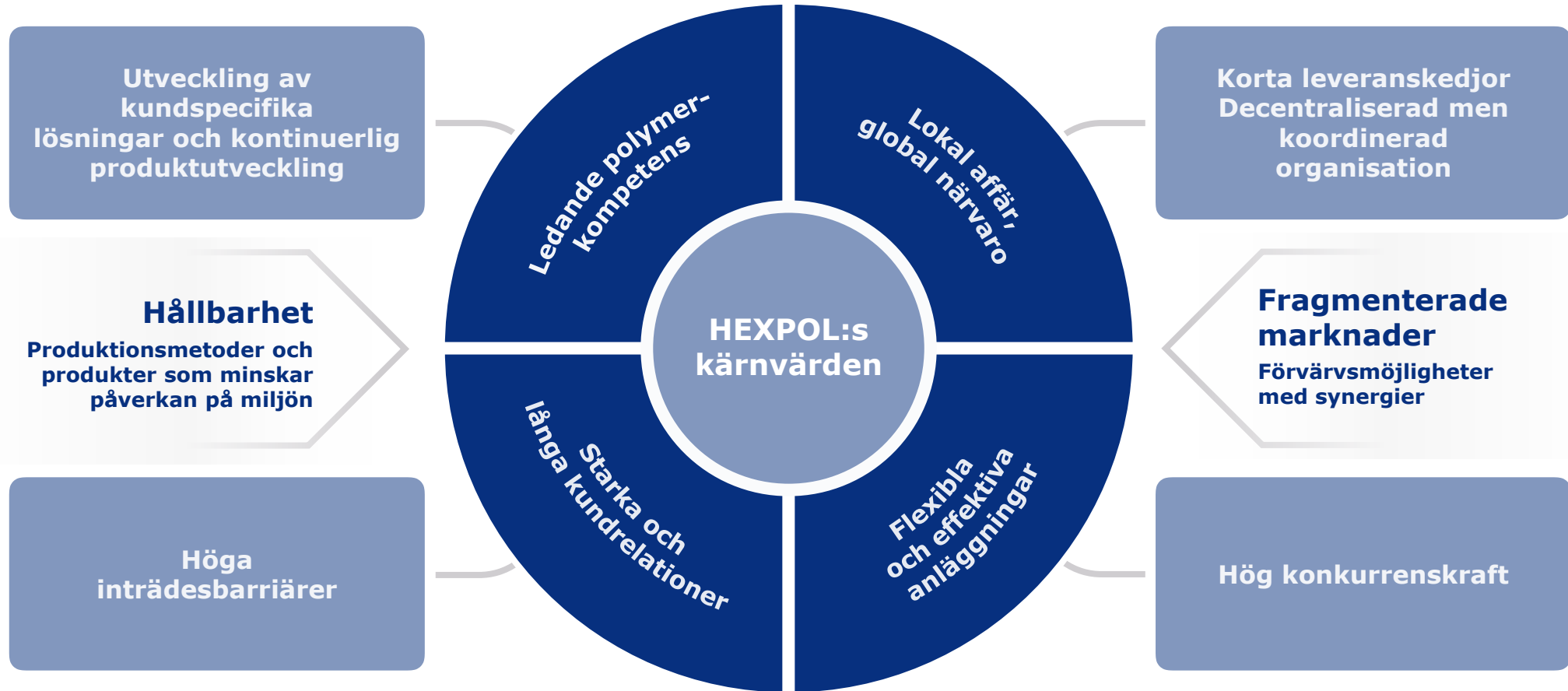
Decentraliserat och starkt koordinerat

Entreprenöriska och kraftfulla enheter... med globala muskler



- Med en stark samordning kring strategi, inköp, teknik, ekonomi, IT och M&A
- Riktlinjer, ramverk, teknikcenter och virtuella team optimerar verksamheten kontinuerligt

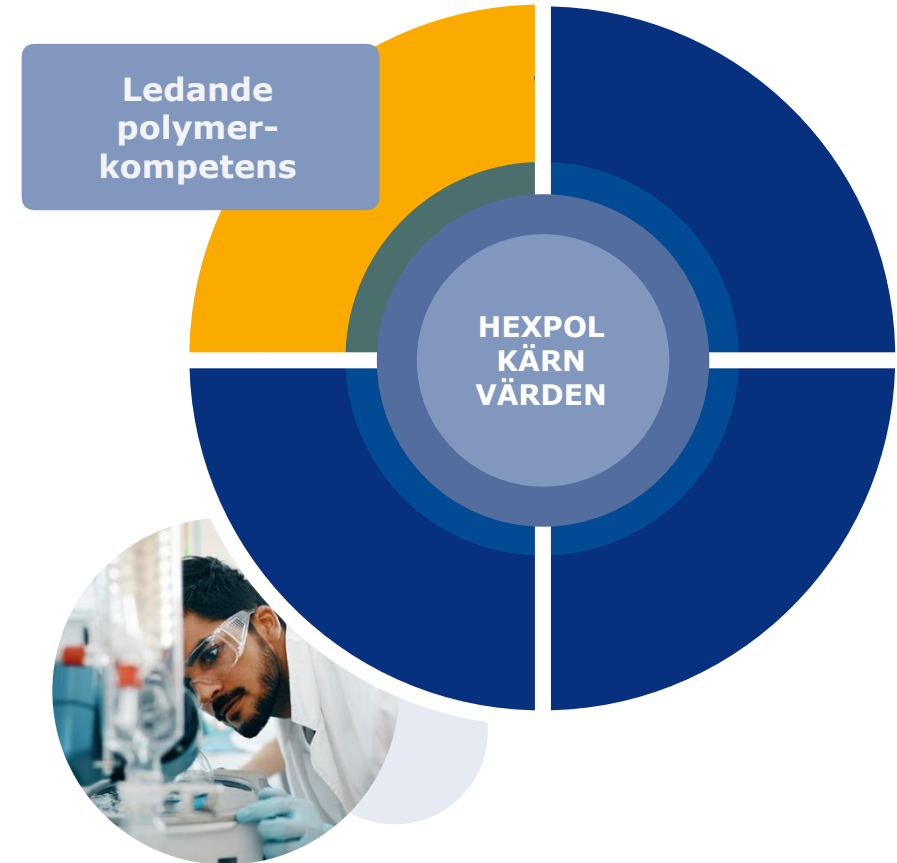
En stark affärsmodell för lönsam tillväxt



En stark affärsmodell för lönsam tillväxt

Ledande polymerkompetens

- HEXPOL utvecklar tillsammans med kunder och OEMs specifika lösningar – fokus på kundutveckling.
- HEXPOL har mer än 100 mycket kvalificerade och erfarna kemister och applikationsingenjörer.



En stark affärsmodell för lönsam tillväxt

Lokal affär, global närvaro

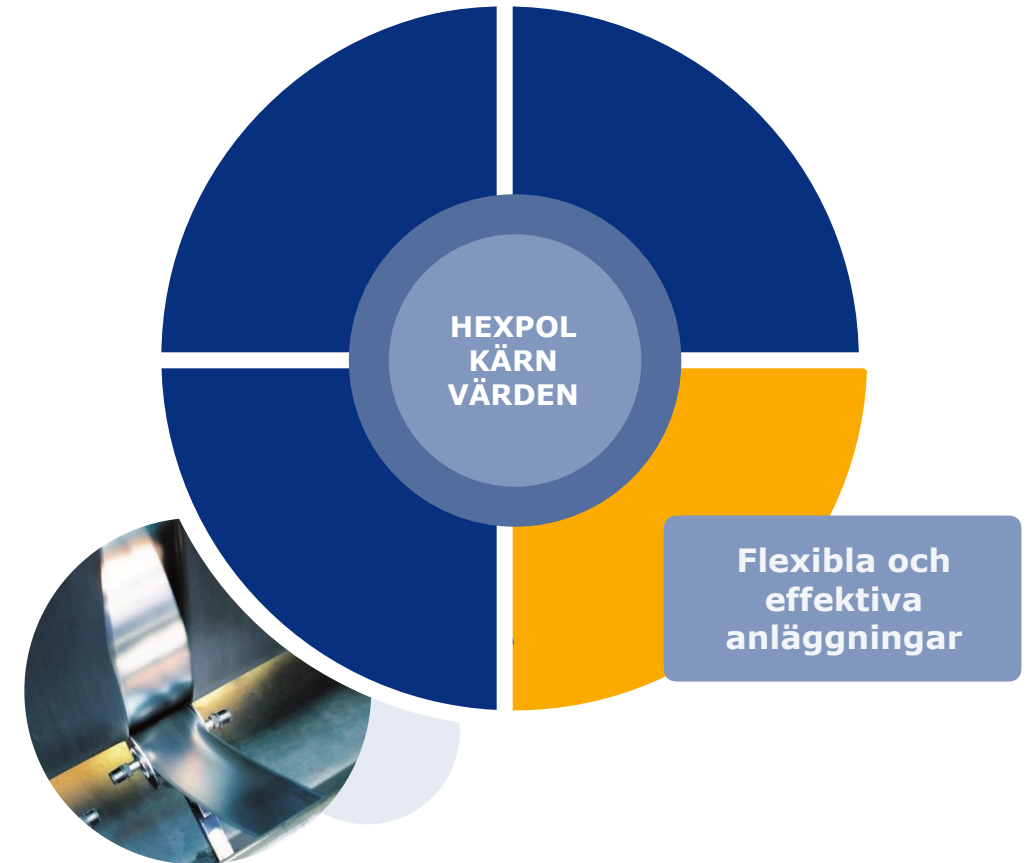
- HEXPOL har en globalt närvaro med produktion, försäljning och utveckling nära våra kunder.
- HEXPOL kan leverera med kort avstånd till kund, vilket eliminerar problemet med begränsad hållbarhet.
- Kortare leveranskedjor är en stor fördel i tider av stora transportproblem och handelshinder.



En stark affärsmodell för lönsam tillväxt

Flexibla och effektiva anläggningar

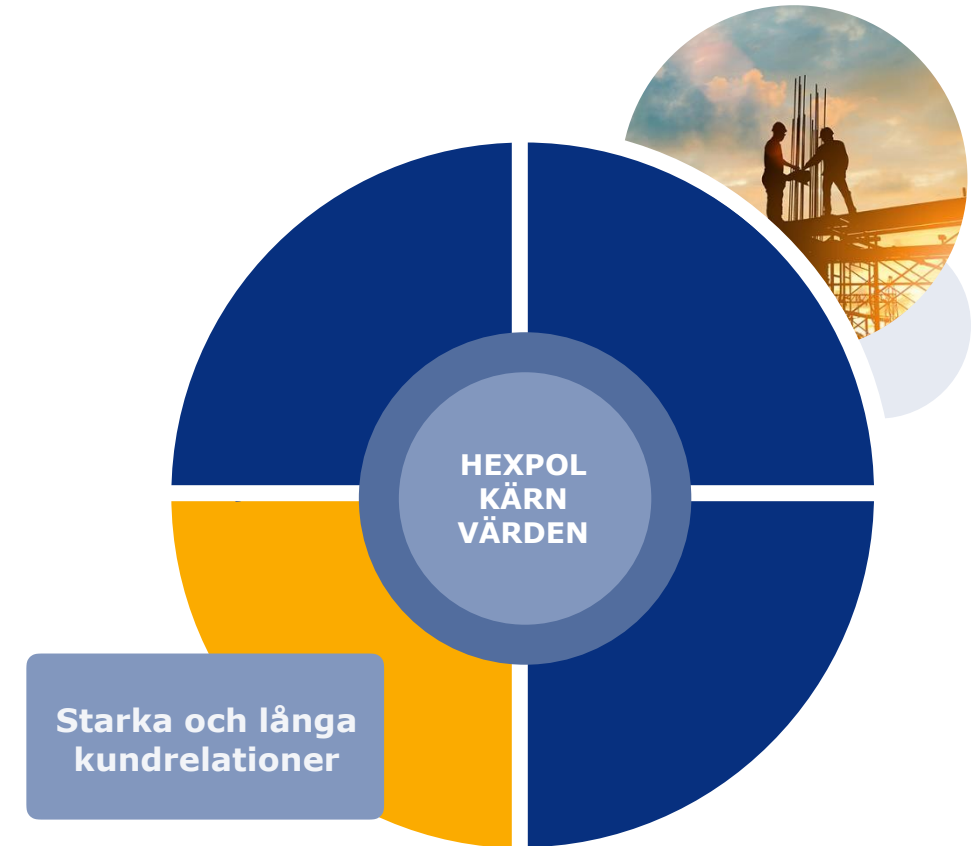
- Produkter tillverkas efter kundorder, med avrop från kundprognos. Detta ger flexibilitet och det mycket låga rörelsekapitalet bidrar till lönsamheten.
- Den välinvesterade verksamheten är batchorienterad och styrd till lägsta möjliga förändring över tider (start och stopp).



En stark affärsmodell för lönsam tillväxt

Starka och långa kundrelationer

- HEXPOL äger receptet i de flesta fall.
- Produkter är föremål för godkännanden efter långa, dyra och omfattande tester med kunder och OEM och de specificeras mycket ofta av OEM.
- Många av våra kunder har varit hos oss i 20+ år.



En värld i förändring – globala drivkrafter som gynnar HEXPOL



Den ökande elektrifieringen driver tillväxt



Tydliga affärsmöjligheter inom hållbar utveckling



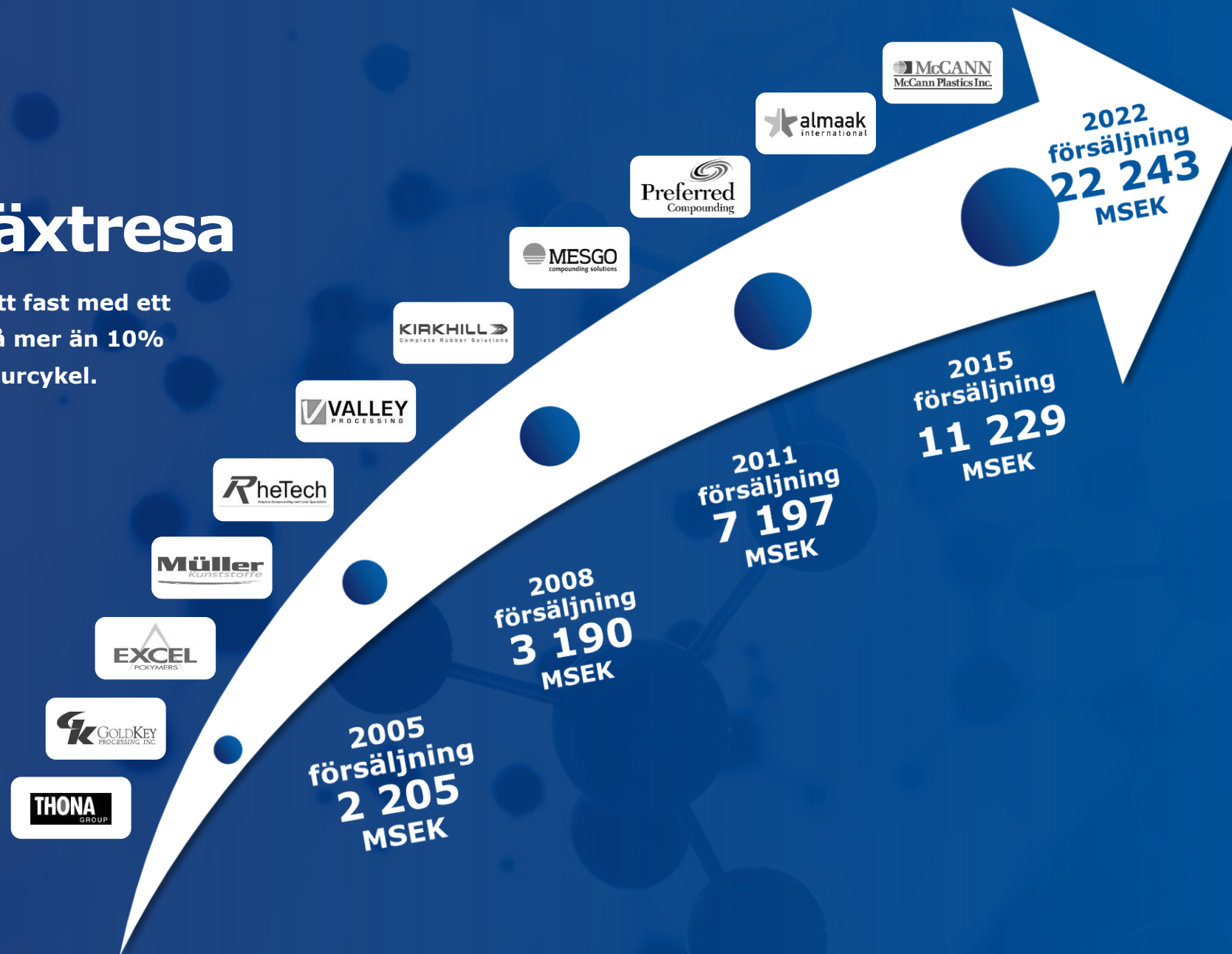
Kort leveranskedja är affärskritiskt för kunderna



Växande behov av avancerade material till segmentet Hälsa & Medicinteknik

En stark tillväxtresa

Tillväxtstrategin ligger fortsatt fast med ett mål för försäljningstillväxt på mer än 10% per år över en konjunkturcykel.



Ett fragmenterat landskap med flera förvärvsmöjligheter



GEOGRAFISK EXPANSION

- Rubber compounding
- Thermoplastic elastomers compounding
- Thermoplastics compounding
- High performance compounding
- Tillväxtmarknader



MARKNADSKONSOLIDERING

- Rubber Compounding
 - Geografiskt
 - Nya kompetenser
- Polyurethane hjul
 - Europa
 - Amerika



TEKNOLOGI & MATERIAL

- Nya material
- Nya segment
- Ny teknologi
- Alternativa distributions kanaler

STÖRRE
FÖRVÄRV
UNDER 2021

2021: Förvärv i linje med strategin

- VICOM stärkte vårt erbjudande inom wire & cable och miljöteknik.
- Unica förvärvet stärkte vår korta leveranskedja, som är affärskritisk för kunderna. Vidare förstärkte vi erbjudandet till bland annat fordons-, bygg- och anläggningsindustrin i södra Europa.

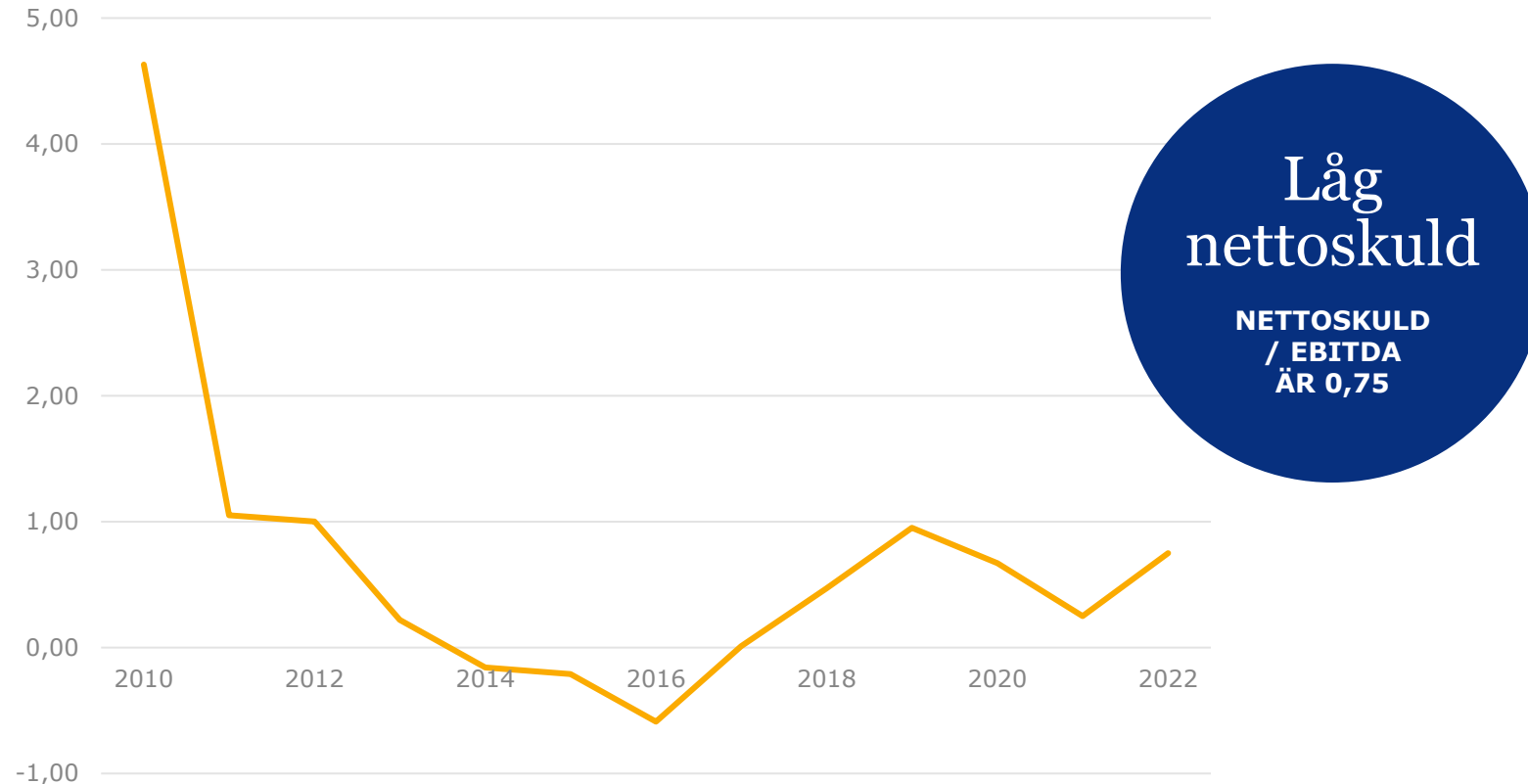
STÖRRE
FÖRVÄRV
UNDER 2022

2022: Förvärv i linje med strategin

- almaak är en nischaktör inom tekniskt avancerade och återvunna polymera compounds av hög kvalitet och har verksamhet på två platser i Tyskland.
- McCann Plastics är fokuserat på nischade thermoplastic compounds och har verksamhet på två platser i Ohio, USA.

Stark finansiell ställning

Starka finanser gör det möjligt för oss att fortsätta vår förvärvsstrategi



The background is a solid dark blue color. Overlaid on this background is a faint, light blue molecular structure. This structure consists of several circles of varying sizes connected by thin lines, resembling a network or a chemical molecule. Additionally, there are numerous small, dark blue dots scattered across the entire background, some appearing as single points and others as small clusters.

Hållbarhet skapar möjligheter

Driver hållbarhet med ambitiösa mål

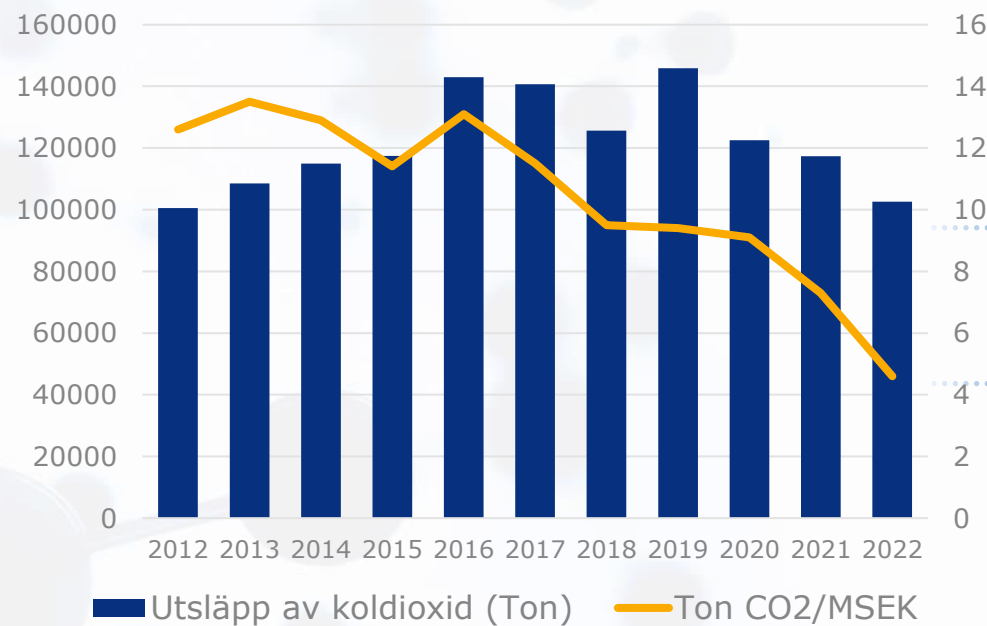
Ytterligare
minska koldioxid-
avtrycket från vår
energianvändning

- 75% reduktion av CO₂ utsläpp till 2025.
Jämfört med genomsnittet för 2018-2019 (scope 1 och 2 i enlighet med GHG Protocol).
- Öka inköpen av fossilfri energi.
- Öka energieffektiviteten.
- Minska användningen av fossila bränslen.
- Fortsätt med solpanelsinstallationer.

Fortsätta utveckla
vår portfölj av
"gröna produkter"

- Öka användningen av biobaserade och återvunna råvaror.
- Strategiskt och nära samarbete med nyckelleverantörer kring material, processer och rapportering.
- Implementering av cirkulärt material.
- Ge information om våra produkters koldioxidavtryck.

75% reducereing av CO₂ utsläpp till 2025



CO₂ minskning
-49%
från basåret*

* Jämfört med genomsnittet
2018/2019

Stark ökning av återvunnet polymert råmaterial



* Minskning av fossil (jungfrulig) baserad råvara

almaak förvärv

Ledande på den europeiska termoplastmarknaden med specialisering på avancerade återvunna tekniska material. almaak har hög kompetens och fokuserar på bilindustrin.

Strategiska tankar

- Geografisk och marknadsandelstillväxt inom europeisk termoplastblandning.
- Produkt- och kapacitetsökning inom "grönare material", konstruerade polymerer med hög nivå av återvunnet material.
- Hög teknisk kompetens och toppmodern tillverkningsanläggning med öppen kapacitet.

Omsättning: 75 M EUR.

Plats: Två platser i Tyskland, ca. 190 anställda.

Marknader: Främst bilindustrin där intresset för återvunna föreningar är stort.

Produktutbud: Sex produktfamiljer med unika funktioner.



McCann Plastics förvärv

En USA-baserad termoplasttillverkare med en stark position och hög kompetens inom nischade termoplastblandningar, med speciellt fokus på rotationsgjutningstillämpningar.

Strategiska tankar

- Komplettera nuvarande termoplastverksamhet i USA, stärka marknadspositionen samt bredda kunderbjudandet.
- Teknik och materialaddering, inklusive expertis för rotationsgjutningstillämpningar.
- Öppen kapacitet möjliggör företagets fortsatta tillväxt.

Omsättning: 72 MUSD.

Plats: Två anläggningar i Ohio, USA med totalt cirka 100 anställda.

Marknader: Huvudsegmenten är allmän industri, jordbruk och det snabbväxande segmentet av specialiserade kylboxar.



Produkter som bidrar till hållbar utveckling



Dryflex® Circular



Återvunnet råmaterial

- Återvunna termoplaster & termoplast elastomerer (från konsument- och industriavfall)
- Råvaror från däckåtervinning (främst kimrök)





RHEVISION®



Lifocork®



Dryflex® Green



Biobaserat råmaterial

- Polymerer framställda av fossilfritt råmaterial (sockerrör)
- Naturliga fyllmedel (t.ex. risskal, kork, träbaserade fyllmedel)

Polestar 0-projektets mål är att skapa den första verkligt klimatneutrala bilen till 2030 utan att kompensera.

Projektet ska arbeta med att identifiera och eliminera alla utsläpp av växthusgaser från utvinning av råvaror till när bilen levereras till kund, samt hanteringen vid uttjänt livslängd.

Polestar 0 Project

0 tCO₂e



A project of this ambition requires partners at the cutting-edge of their industries and which are fully engaged in our bold vision. That's why I'm looking forward to HEXPOL TPE becoming a crucial part of our team as we find solutions for developing an entirely climate-neutral supply chain. HEXPOL TPE's expertise in thermoplastic elastomer (TPE) and soft polymer compounds will be invaluable in our mission and will play an integral role in pioneering new and innovative technologies to achieve what has so far been impossible

– Hans Pehrson, leader of the Polestar 0 Project



A Material Difference

Q1 2023 rapport

.....

Fortsatt tillväxt och stark marginal – vårt bästa kvartal hittills

Bästa kvartalet – hittills

- Bra försäljning inom alla regioner och produktsegment
- Försäljningen inom Automotive förbättrades
- Fortsatt exekvering av vår starka affärsmodell där prishantering är avgörande
- Bra produkt- och prismix
- Rekord kvartals EBIT på 946 MSEK (775) och sekventiell marginalförbättring från Q4'2022

Fortsatt osäkerhet

- Försäljningen till Automotive-segmentet visar förbättring men varierande utveckling mellan marknader
- Bra utveckling i Amerika medan hög osäkerhet i Europa, med lägre försäljning till bl.a. Building & Construction
- Tillgången på råmaterial förbättras
- Huvudråvarorna i Compounding ser sekventiellt lägre priser men specialiserade råvaror ökar fortfarande

Hållbarhetsfokus, kopplad till M&A-agenda

- Återvinning utgör cirka 18 % av polymerråvarorna
- Science Based Targets åtagandebrev accepterat
- McCann, en amerikansk specialist på termoplastblandningar, konsoliderades från 1 december



Fortsatt tillväxt och stark marginal – vårt bästa kvartal hittills

HEXPOL Compounding

- Bra försäljning inom alla regioner och produktområden
- Försäljningen till Automotive-segmentet visar förbättring men fortfarande varierande utveckling mellan marknader
- Bra utveckling i Amerika medan hög osäkerhet i Europa, med lägre försäljning till bl.a. Building and Construction
- Förbättringar i leveranskedjan
- Huvudråvarorna i Compounding ser sekventiellt lägre priser men specialiserade råvaror ökar fortfarande
- Bra produkt- och prismsmix
- Stark EBIT och förbättrad marginal

HEXPOL Engineered Products

- Försäljning långt över fjolåret, bra utveckling i Asien
- Stark EBIT

M&A

- Högt fokus och ökad aktivitetsnivå
- De förvärv som gjorts under de senaste två åren är nu integrerade, både organisatoriskt och geografiskt. För nyligen förvärvade McCann fortsätter integreringen.

Kapitalmarknadsdag

- Välbesökt event i Åmål hos HEXPOL TPE där vi visade den nya medicinska produktionslinjen
- Fokus på affärsmodell, prissättning och hållbarhet
- Djupdykning i HEXPOL Compounding Americas (Gary Moore från USA deltog) och ållbarhet



Q1 finansiell översikt

Rekordbra kvartalsresultat

Nyckeltal MSEK	Q1'23	Q1'22
Försäljning	5,990	5,173
EBITA	975	797
EBITA Marginal, %	16.3	15.4
Rörelseresultat	946	775
Röreslemarginal, %	15.8	15.0
Resultat efter skatt	668	600
Justerat resultat per aktie, SEK	1.94	1.74
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1.94	1.74
Soliditet, %	60	62
Avkastning på kapital, % rullande 12 månader	19.0	22.4
Operativt kassaflöde inkl försäkringsavräkning	593	103

Höjdpunkter

- Stark försäljning på 5 990 MSEK, en ökning med 16% jämfört med Q1 22
- Rörelseresultat på 946 MSEK, en ökning med 22% jämfört med Q1 22
- Rörelsemarginal på 15,8%
- Stark soliditet på 60%
- Hög avkastning på kapital med 19.0%
- Starkt kassaflöde på 593 MSEK

Q1 nettoskuld

Stark finansiell ställning

MSEK	31-mar 2023	31-dec 2022
Kassa	1,449	1,541
Använda krediter	-3,918	-4,386
Nettoskuld	-2,469	-2,845
Nettoskuld/EBITDA*	0.62	0.75

* EBITDA rullande 12 månader

Höjdpunkter

- Stark position

Snabbväxande med starka marginaler

- Fortsatt starkt fokus på kundernas behov och kundorienterade lösningar.
- Starka finanser gör det möjligt för oss att fortsätta vår förvärvsstrategi.
- Dra nytta av globala drivkrafter och våra fördelaktiga positioner på marknaden.
- Utnyttja vår "lokala" position med korta leveranskedjor (undvika hinder och barriärer).
- Fortsätta vårt proaktiva och transparenta hållbarhetsarbete, för att t.ex. minska CO₂-utsläppen med 75% till 2025 samt utveckla vår portfölj av "gröna produkter".



Tack för förtroendet

Slutligen vill vi rikta vårt stora tack till alla aktieägare för ert förtroende och ert positiva samarbete under året.

Vi vill också tacka alla engagerade medarbetare runt om i världen som har fortsatt att leverera kvalitet trots alla utmaningar under det gångna året.



A Material Difference

.....
www.HEXPOL.com