



# We Create A Material Difference

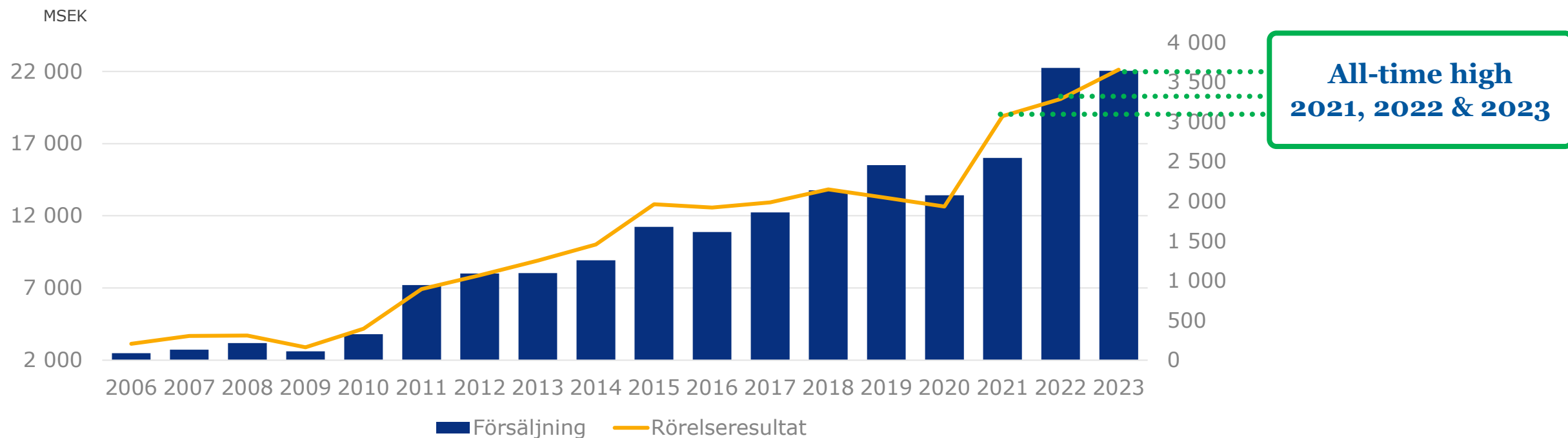
.....

Peter Rosén  
Tillförordnad VD  
och koncernchef

26 april 2024

# 2023: HEXPOL:s bästa resultat

TROTS BETYDANDE OMVÄRLDSUTMANINGAR



# Stark global position inom avancerade polymera lösningar

FÖRSÄLJNING 2023 (MSEK)

**22 046**

Aktien är listad på Nasdaq  
Stockholm, Large Cap.

ENHETER

**54**

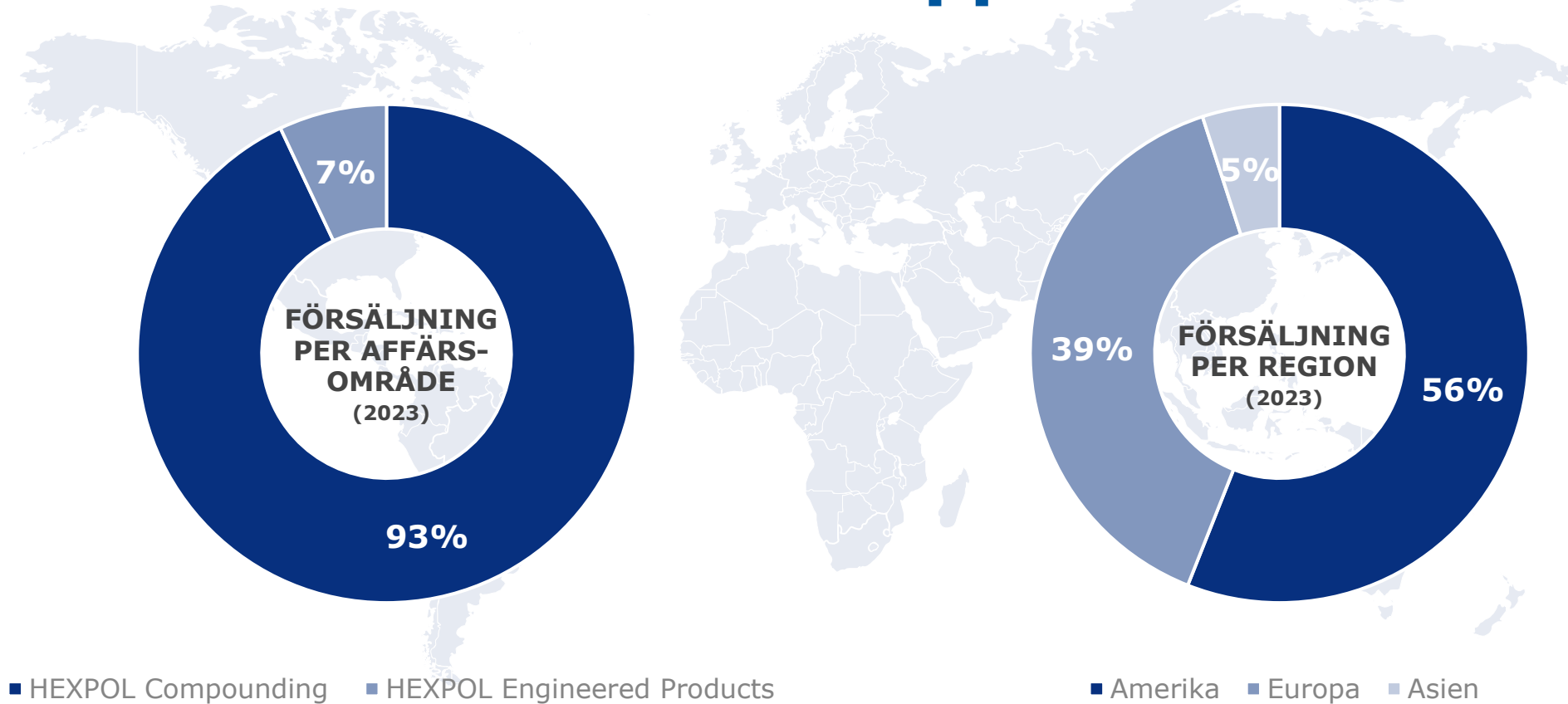
Global koncern med enheter i  
Amerika, Europa och Asien.

ANSTÄLLDA

**5 100**

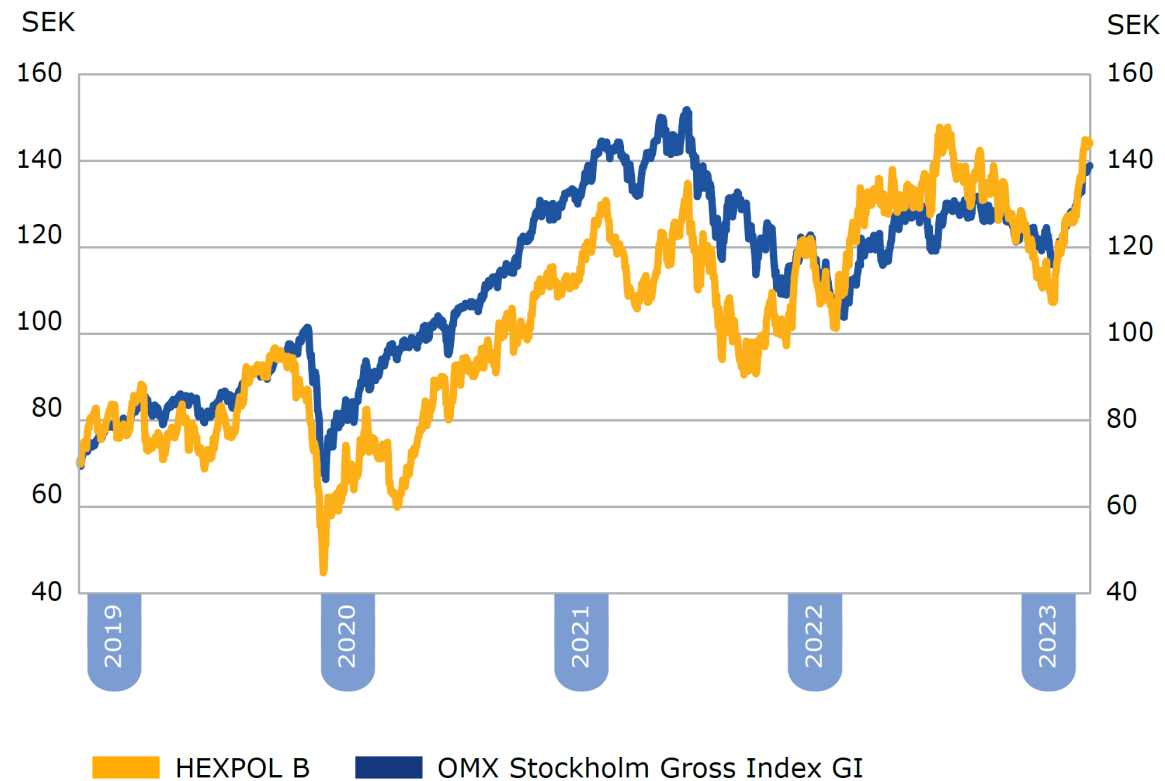
Globalt huvudkontor  
i Malmö.

# Vi hjälper kunder över hela världen att säkra kritiska applikationer



# HEXPOL-aktien

## Totalavkastning 2019–2023



## Föreslagen utdelning



Efter ett starkt år är HEXPOL:s finansiella ställning god och styrelsen föreslår en utdelning för 2023 om 4,00 SEK (3,60) samt en extra utdelning om ytterligare 2,00 SEK per aktie, vilket ger en total föreslagen utdelning om 6,00 SEK per aktie.

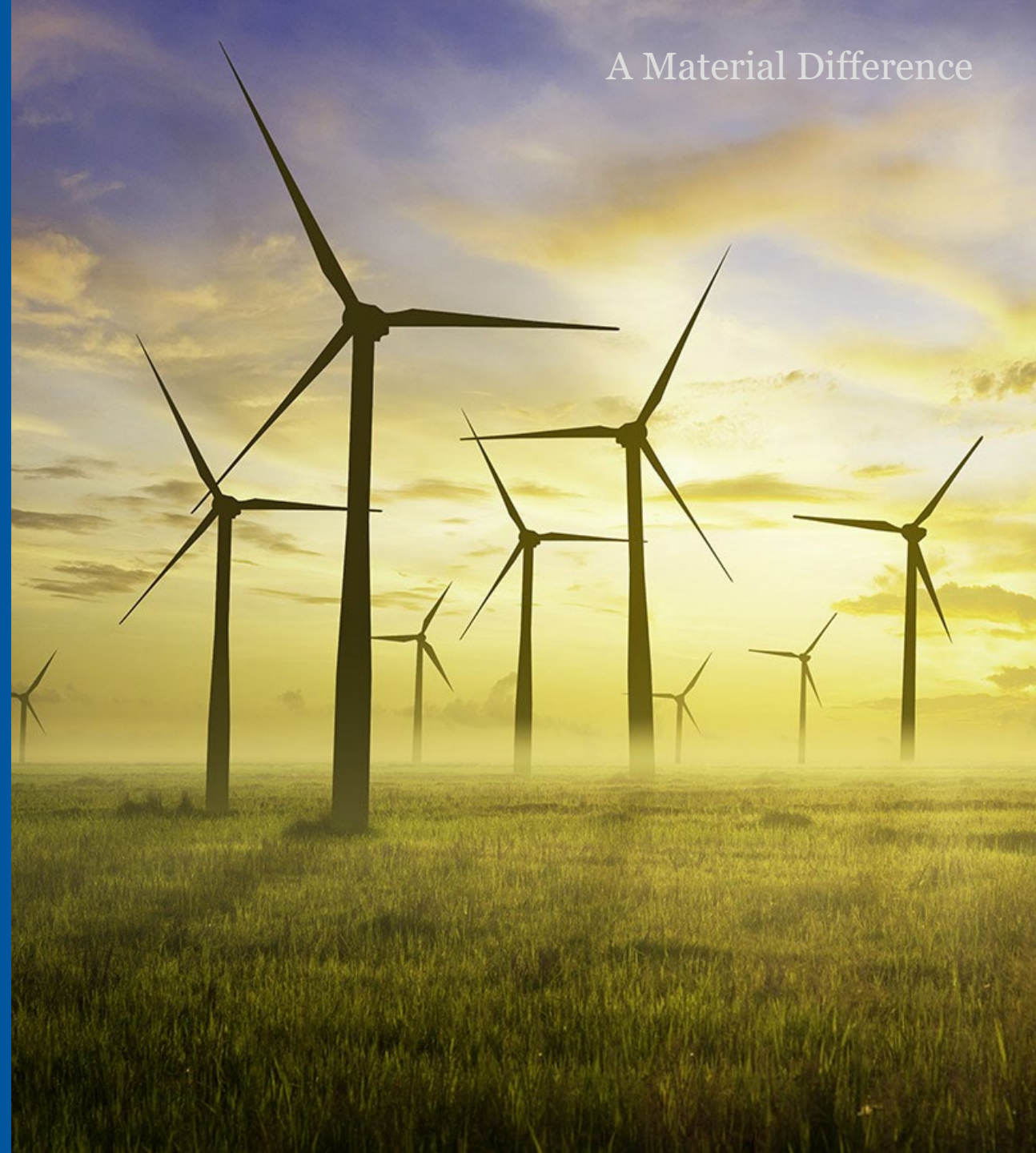
# Affärside

Vi levererar högkvalitativa polymerlösningar som förbättrar våra kunders applikationer. Varje dag. Överallt.



# Vision

Den ledande  
leverantören av  
lösningar för hållbara  
polymera applikationer



A Material Difference

**Syfte**

We Create  
A Material Difference



# Stark kultur

## Skicklig personal med HEXPOL-tänk

Vi är  
engagerade

Vi känner våra marknader, våra kunder och deras slutprodukter. Det säkerställer att våra kunder kan växa med oss globalt i alla segment oavsett applikation.

Vi är  
nära dig

Vårt globala fotavtryck med agila utvecklings-fokuserade enheter säkerställer vårt erbjudande om bästa lokala stödet för kunders behov.

Vi gör  
dig hållbar

Vi tar hållbarhet på allvar och utmanar våra enheter att vara bäst i klassen när det gäller socialt ansvar och att minimera klimatpåverkan.

Vi är  
entreprenörer

En decentraliserad struktur med lokal expertis och nära kundkontakt ger fördelar som snabbhet och kreativitet tillsammans med effektivitet och flexibilitet i en större struktur.

Vi är sanna  
specialister

Vi värderar tekniska färdigheter och djup applikationskunskap framför allt annat. Det gör att vi kan överträffa våra kunders förväntningar genom att göra produkterna bättre.

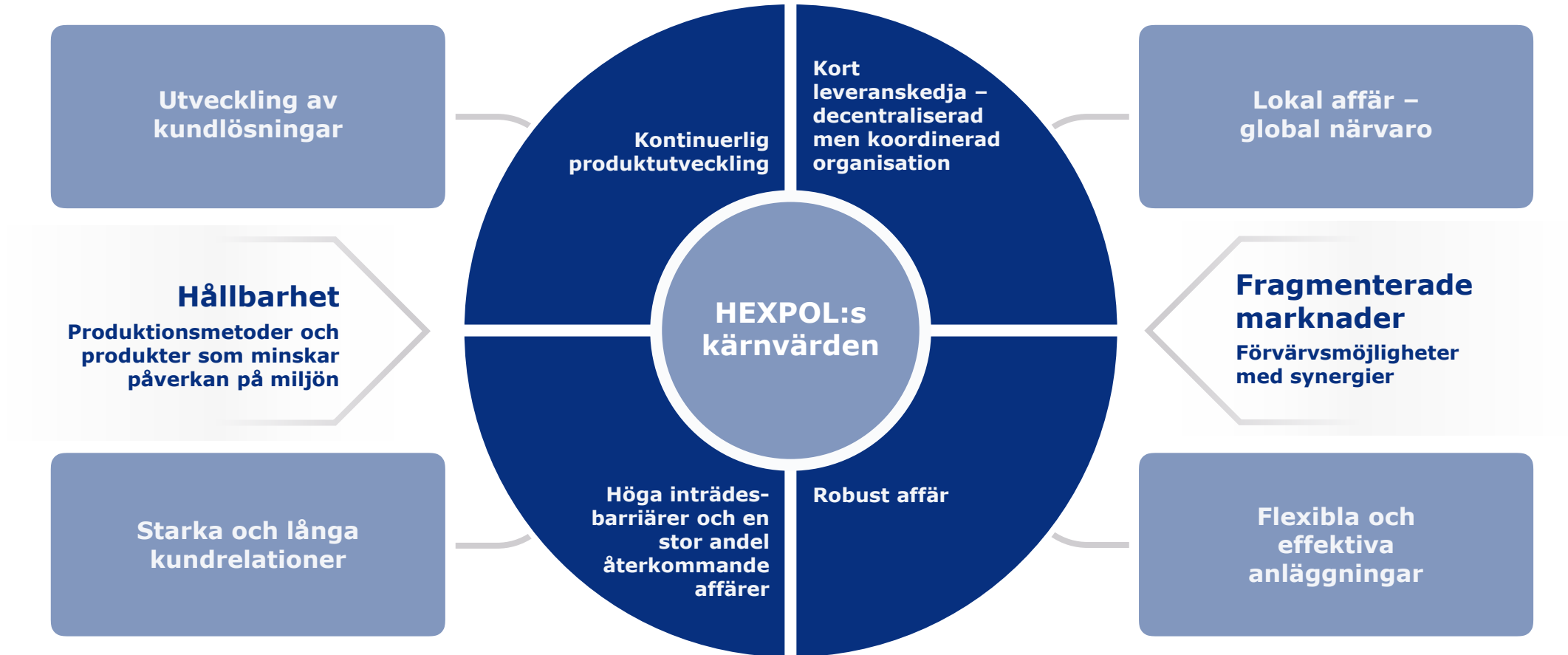
# Decentraliserat och starkt koordinerat

Entreprenöriska och kraftfulla enheter... med globala muskler



- Med en stark samordning kring strategi, inköp, teknik, ekonomi, IT och M&A
- Riktlinjer, ramverk, teknikcenter och virtuella team optimerar verksamheten kontinuerligt

# En stark affärsmodell driver lönsam tillväxt



# En stark affärsmodell driver lönsam tillväxt

## Utveckling av kundlösningar

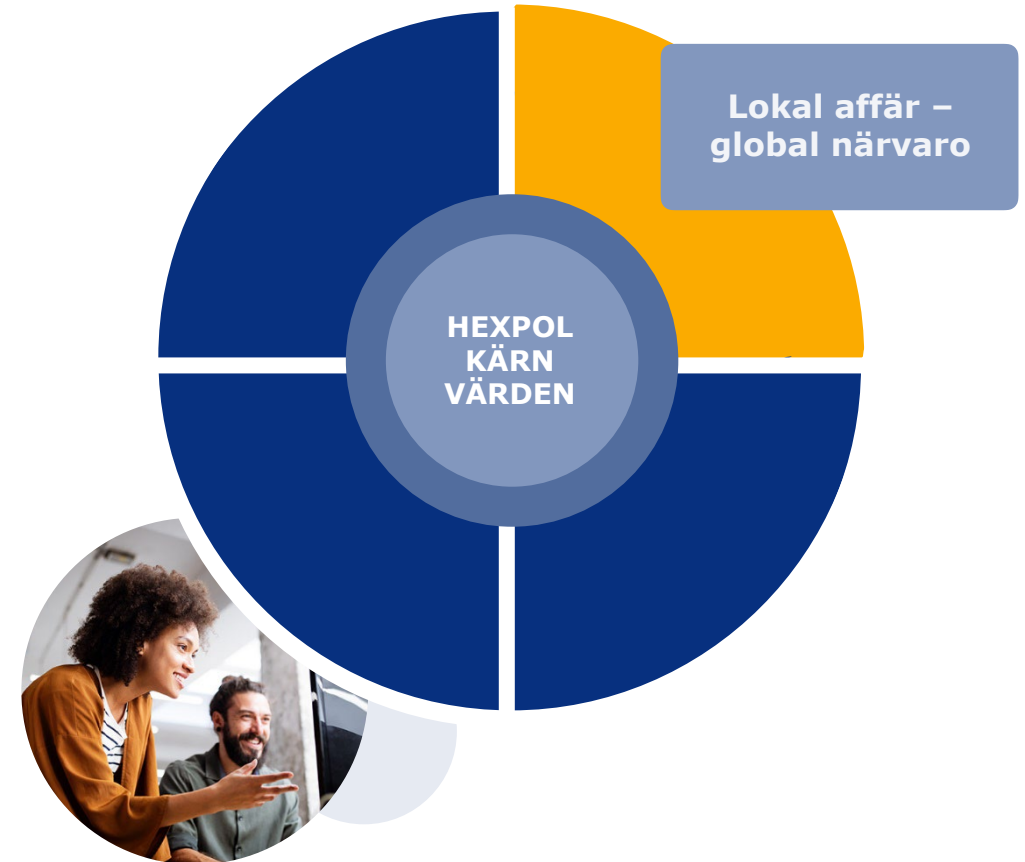
- HEXPOL utvecklar tillsammans med kunder och OEMs kunds specifika lösningar.
- HEXPOL har mer än 100 mycket kvalificerade och erfarna kemister och applikationsingenjörer.



# En stark affärsmodell driver lönsam tillväxt

## Lokal affär – global närvaro

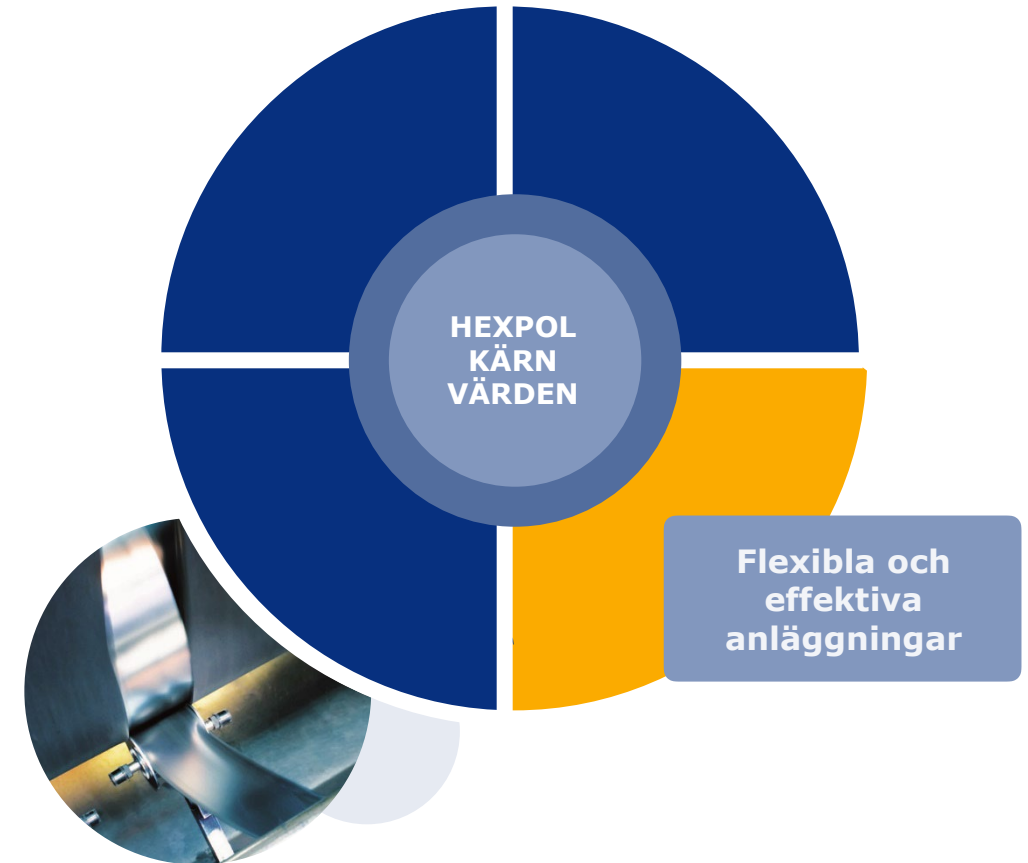
- HEXPOL har en global närvaro med produktion, försäljning och utveckling nära våra kunder.
- HEXPOL kan leverera med kort avstånd till kund, vilket eliminerar problemet med begränsad hållbarhet.
- Kortare leveranskedjor är en stor fördel i tider av stora transportproblem och handelshinder.



# En stark affärsmodell driver lönsam tillväxt

## Flexibla och effektiva anläggningar

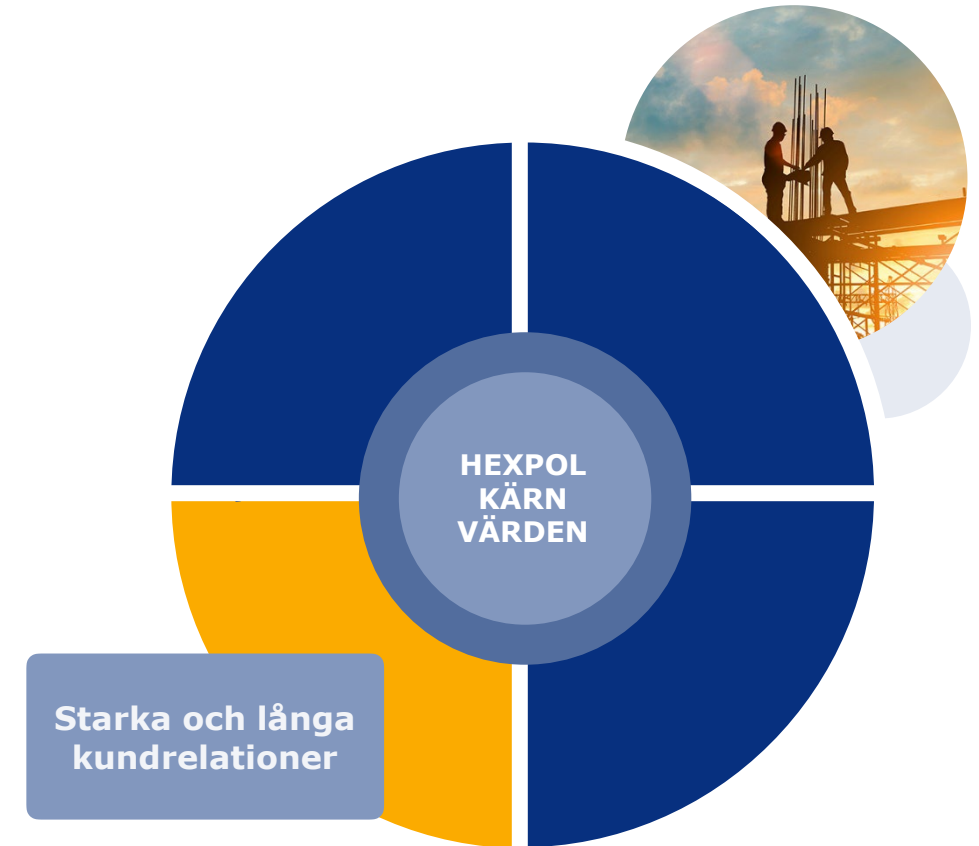
- Produkter tillverkas efter kundorder, med avrop från kundprognos. Detta ger flexibilitet och det mycket låga rörelsekapitalet bidrar till lönsamheten.
- Den välinvesterade verksamheten är batchorienterad och styrd till lägsta möjliga förändring över tider (start och stopp).



# En stark affärsmodell driver lönsam tillväxt

## Starka och långa kundrelationer

- HEXPOL äger receptet i de flesta fall.
- Produkter är föremål för godkännanden efter långa, dyra och omfattande tester med kunder och OEM och de specificeras mycket ofta av OEM.
- Många av våra kunder har varit hos oss i 20+ år.



# En värld i förändring – globala drivkrafter som gynnar HEXPOL



Den ökande elektrifieringen driver tillväxt



Tydliga affärsmöjligheter inom hållbar utveckling



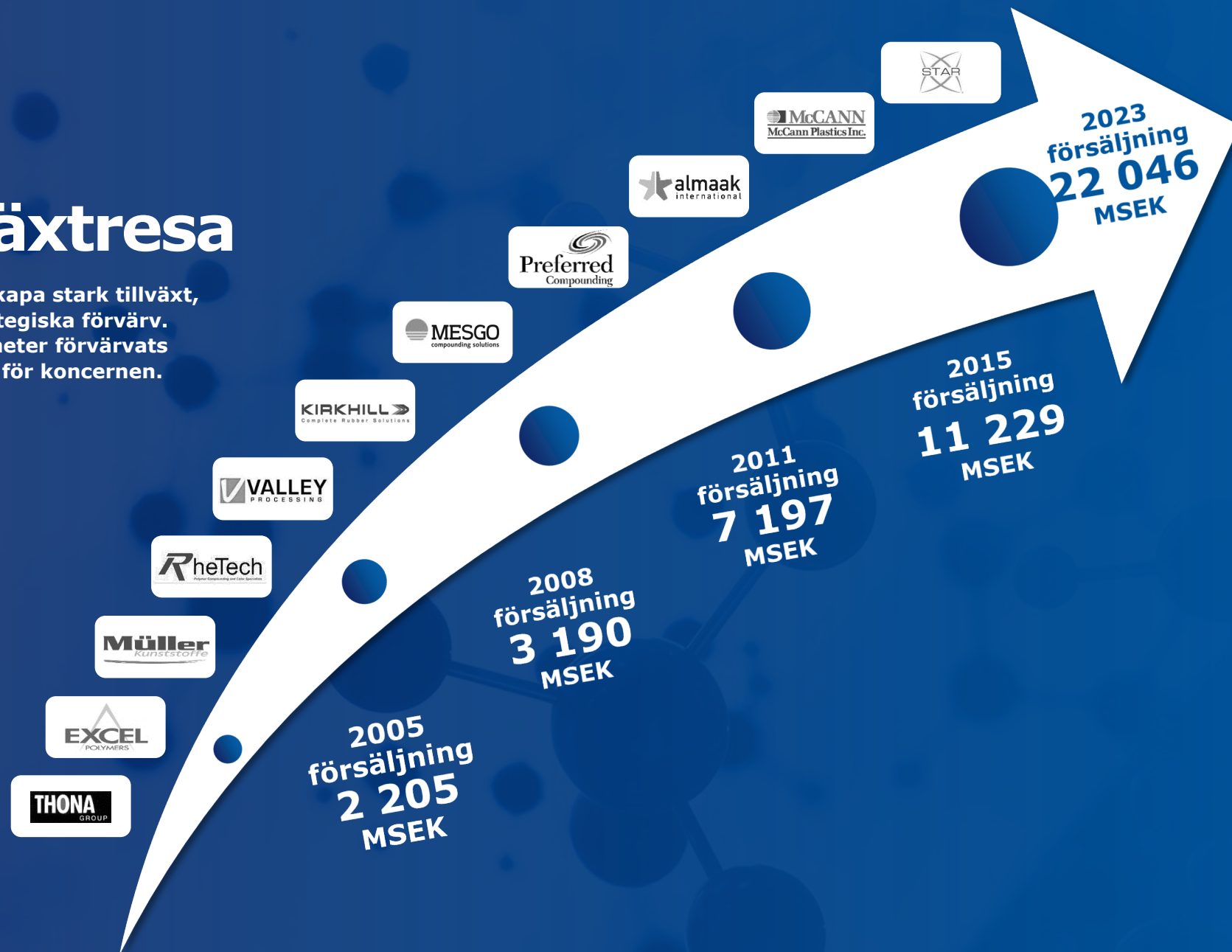
Kort leveranskedja är affärskritiskt för kunderna



Växande behov av avancerade material till segmentet Hälsa & Medicinteknik

# En stark tillväxtresa

HEXPOL fokuserar fortsatt på att skapa stark tillväxt, såväl organiskt som genom strategiska förvärv. Genom åren har närmare 50 enheter förvärvats och snabbt genererat synergier för koncernen.



# Ett fragmenterat landskap med flera förvärvsmöjligheter



## **GEOGRAFISK EXPANSION**

- Rubber compounding
- Thermoplastic elastomers compounding
- Thermoplastics compounding
- High performance compounding
- Tillväxtmarknader



## **MARKNADSKONSOLIDERING**

- Rubber Compounding
  - Geografiskt
  - Nya kompetenser
- Polyurethane hjul
  - Europa
  - Amerika



## **TEKNOLOGI & MATERIAL**

- Nya material
- Nya segment
- Ny teknologi
- Alternativa distributions kanaler



# FÖRVÄRV

UNDER 2022

## 2022: Förvärv i linje med strategin

- almaak är en nischaktör inom tekniskt avancerade och återvunna polymera compounds av hög kvalitet och har verksamhet på två platser i Tyskland.
- McCann Plastics är fokuserat på nischade thermoplastic compounds och har verksamhet på två platser i Ohio, USA.



# FÖRVÄRV

UNDER 2023

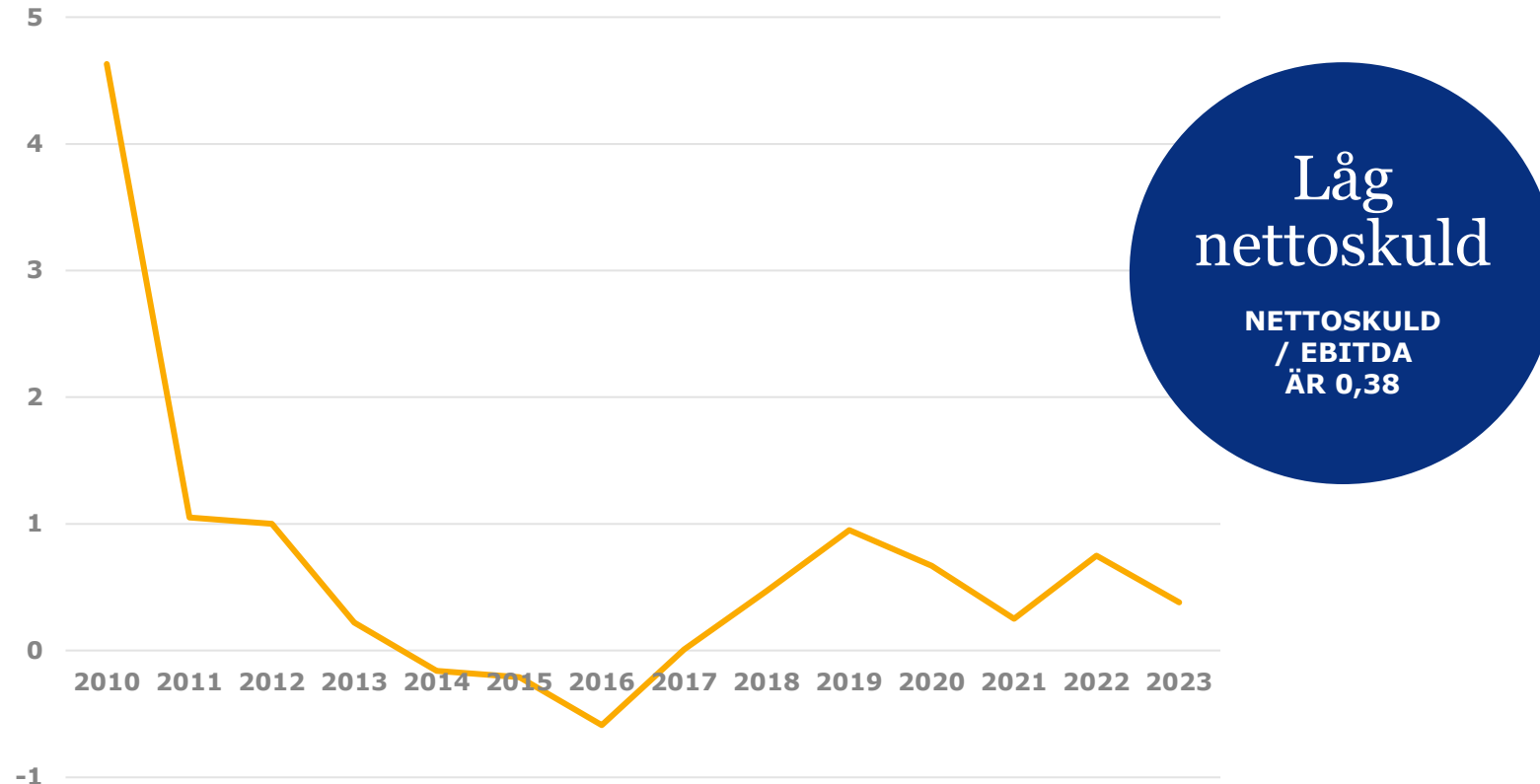
## 2023: Förvärv i linje med strategin

Star Thermoplastic stärker vårt TPE erbjudande och öppnar upp den amerikanska TPE marknaden för oss.

Star Thermoplastics har en välinvesterad verksamhet med tillväxtkapacitet, nära Chicago, Illinois. De huvudsakliga slutkundssegmenten är fordon, bygg & konstruktion, medicin, industri, elektronik och konsument.

# Stark finansiell ställning

Starka finanser gör det möjligt för oss att fortsätta vår förvärvsstrategi



The background is a solid dark blue color. Overlaid on this background is a faint, abstract molecular structure. It consists of several dark blue circles of varying sizes, representing atoms, connected by thin, light blue lines, representing chemical bonds. The structure is more prominent in the lower right quadrant and fades out towards the top left.

# Hållbarhet skapar möjligheter

# Driver hållbarhet med ambitiösa mål

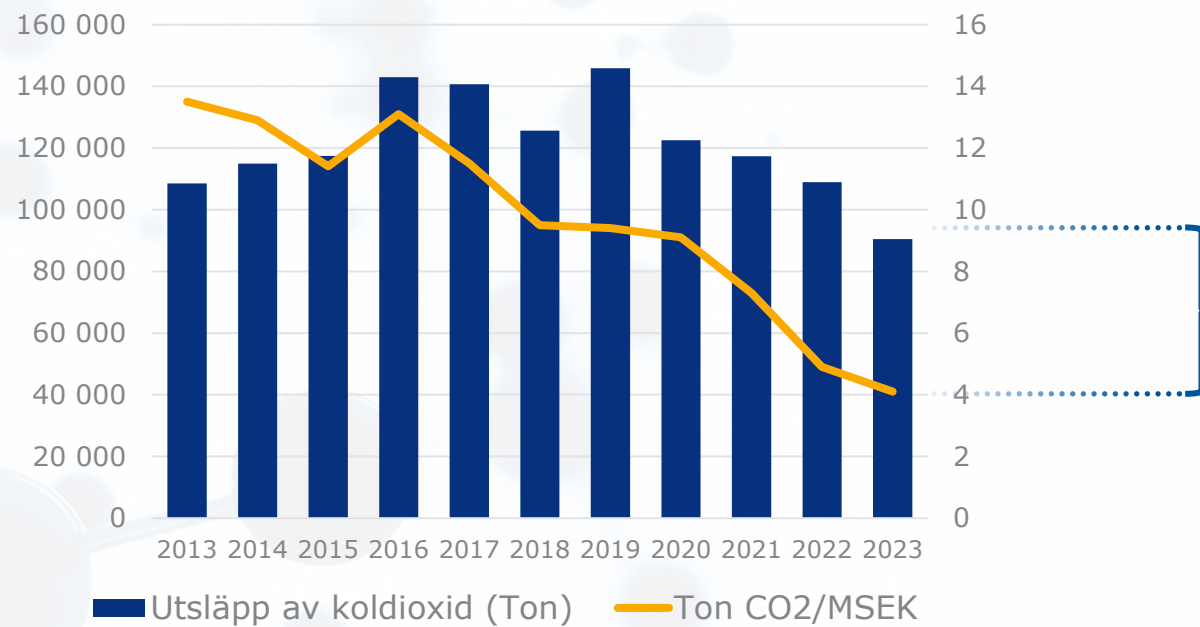
Ytterligare  
minska koldioxid-  
avtrycket från vår  
energianvändning

- 75% reduktion av CO2 utsläpp till 2025.  
Jämfört med genomsnittet för 2018-2019 (scope 1 och 2 i enlighet med GHG Protocol).
- Öka inköpen av fossilfri energi.
- Öka energieffektiviteten.
- Minska användningen av fossila bränslen.
- Fortsätt med solpanelsinstallationer.

Fortsätta utveckla  
vår portfölj av  
"gröna produkter"

- Öka användningen av biobaserade och återvunna råvaror.
- Strategiskt och nära samarbete med nyckelleverantörer kring material, processer och rapportering.
- Implementering av cirkulärt material.
- Ge information om våra produkters koldioxidavtryck.

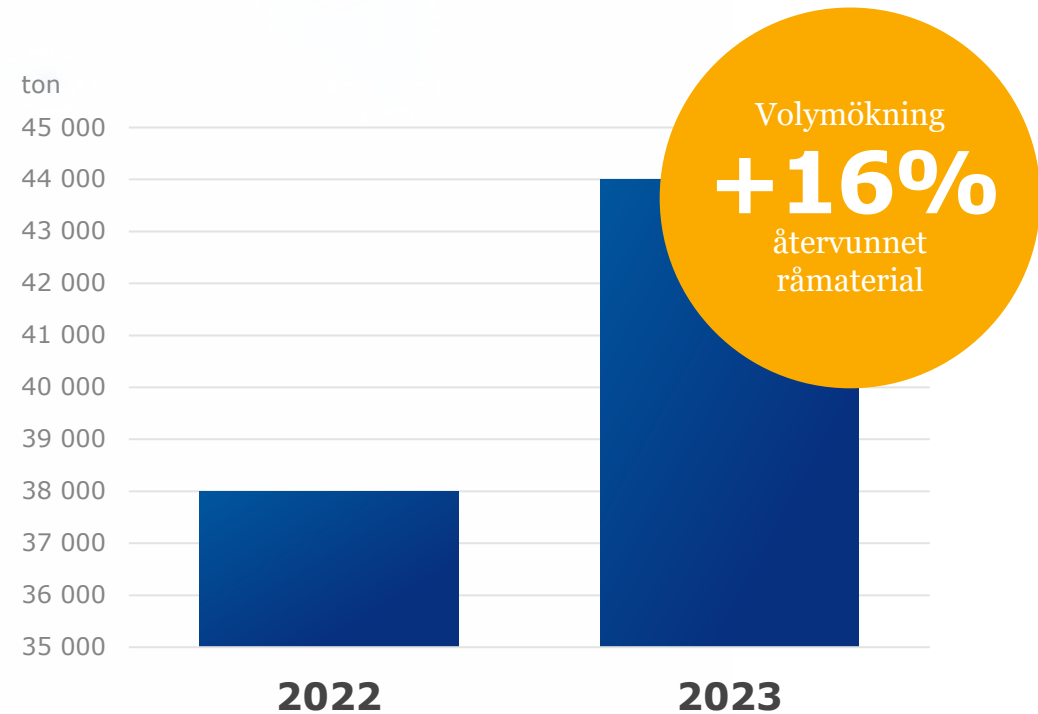
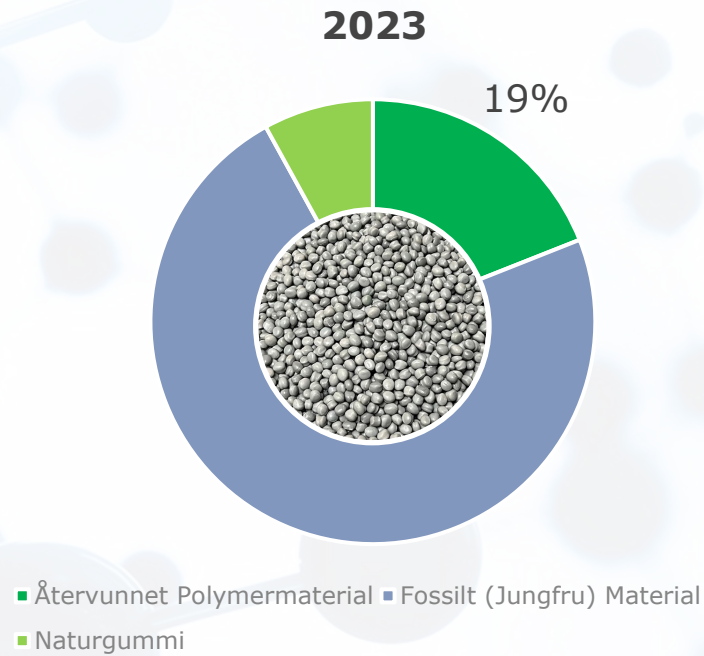
# 75% reducereing av CO<sub>2</sub> utsläpp till 2025



CO<sub>2</sub> minskning  
**-57%**  
från basåret\*

\* Jämfört med genomsnittet  
2018/2019

# Stark volymökning av återvunnet polymert råmaterial



# Produkter som bidrar till hållbar utveckling



HEXGREEN

Dryflex® Circular



Anjaeco®

## Återvunnet råmaterial

Återvunna råvaror minskar produkternas klimatpåverkan.

- Varje HEXGREEN blandning innehåller minst 10% återvunnen eller biobaserad gummiråvara.
- Dryflex Circular är en produktfamilj av termoplastiska elastomerer (TPE) som innehåller återvunna polymerer (från konsument- och industriavfall).
- Produktfamiljen Anjaeco innehåller återvunna textilfibrer.



RHEVISION®



Dryflex® Green



Lifocork®



## Biobaserat råmaterial

Biobaserade råvaror minskar produkternas klimatpåverkan.

- RHEVISION innehåller biobaserade råvaror (avfallsprodukter från risskal, kork, hampa, kokosnötter).
- Dryflex Green innehåller biobaserade polymerer (polyetenplast producerad från sockerrör).
- Lifocork består av TPE i kombination med kork från korkek.

# Product Carbon Footprint Calculator

Beräkningsverktyget "Product Carbon Footprint Calculator" (PCF) hjälper kunder välja polymerblandningar med lägre klimatpåverkan.

- Beräkningarna tar hänsyn till koldioxidutsläpp från råvaror, produktionsanläggning och transporter.
- Koldioxidavtrycket för drygt 650 produkter har hittills beräknats.
- Verktöget är certifierat enligt standarden ISO 14067 (produkters koldioxidavtryck).

# Massbalanscertifiering enligt ISCC+

Med ISCC+ säkerställs att biobaserade eller återvunna råvaror förekommer i definierad mängd i produkterna.

Under 2023 certifierades ytterligare två produktionsenheter och sammanlagt är nu fyra enheter i Europa och USA certifierade.





# Q1 2024 rapport

.....

# ..... Stabil inledning med starka marginaler

- **Första kvartalet i sammandrag**

- Försäljningen i kvartalet uppgick till 5 312 MSEK (5 990) – vi möter höga jämförelsetal från Q1'23 då efterfrågan var högre liksom försäljningspriserna drivet av då högre råvarupriser. Det är också färre försäljningsdagar i första kvartalet 2024
- EBIT uppgick till 905 MSEK (946)
- EBIT marginalen stärktes till 17,0% (15,8%)
- Fortsatt exekvering av vår starka affärsmodell där prishantering är avgörande
- Bra produkt- och prismix

- **Efterfrågan och försäljningspriser**

- Sekventiellt stabil efterfrågan och stabila försäljningspriser
- Efterfrågan från fordonsrelaterade kunder har minskat något i förhållande till Q1'23 till följd av lägre produktionstakt inom fordonsindustrin på de marknader där vi är aktiva
- Efterfrågan från kunder inom bygg och anläggning och från konsumentrelaterade slutskundssegment har minskat väsentligt jämfört med Q1'23

- **Verksamheten**

- Konsolideringen av verksamheten i Kalifornien är pågående och arbetet fortgår enligt plan
- Star Thermoplastics förvärvades i slutet av 2023 och arbetet med att integrera företaget är pågående

- **Hållbarhetsfokus**

- Intresset för återvunna produkter fortsätter vara högt vilket resulterat i flertalet projekt, inte minst inom fordonsindustrin
- Investering i ny produktionslinje för att återvinna gummi i Europa



# ..... Stabil inledning med starka marginaler

- **M&A**
  - Högt fokus och den starka finansiella ställningen stödjer vår förvärvsstrategi
- **HEXPOL Compounding**
  - Sekventiellt stabil efterfrågan och stabila försäljningspriser
  - Efterfrågan från fordonsrelaterade kunder har minskat något i förhållande till Q1'23 till följd av lägre produktionstakt inom fordonsindustrin på de marknader där vi är aktiva
  - Efterfrågan från kunder inom bygg och anläggning och från konsumentrelaterade sluskundssegment har minskat väsentligt jämfört med Q1'23
  - Stabila leveranser från leverantörer
  - I förhållande till Q1'23 har de flesta råmaterialpriserna sjunkit – sekventiellt stabila
  - Bra produkt- och prismix
  - Starkt EBIT och förbättrade marginaler
- **HEXPOL Engineered Products**
  - Försäljning i linje med fjolåret
  - EBIT strax under föregående års nivå



# Q1 finansiell översikt

Stabil inledning med starka marginaler



| Nyckeltal<br>MSEK                            | Q1'24 | Q1'23 |
|----------------------------------------------|-------|-------|
| Försäljning                                  | 5 312 | 5 990 |
| EBITA                                        | 939   | 975   |
| EBITA Marginal, %                            | 17,7  | 16,3  |
| Rörelseresultat                              | 905   | 946   |
| Rörelsemarginal, %                           | 17,0  | 15,8  |
| Operating Profit                             | 946   | 775   |
| Resultat efter skatt                         | 654   | 668   |
| Resultat per aktie, SEK                      | 1,90  | 1,94  |
| Soliditet, %                                 | 66    | 60    |
| Avkastning på kapital, % rullande 12 månader | 18,8  | 19,0  |
| Operativt kassaflöde                         | 112   | 593   |

## Höjdpunkter

- Försäljning på 5 312 MSEK
- Rörelseresultat på 905 MSEK
- Ökad rörelsemarginal på 17,0%
- Stark soliditet på 66%
- Hög avkastning på 18,8%

# Q1 nettoskuld

## Stark finansiell ställning

| MSEK               | 31-mar<br>2024 | 31-mar<br>2023 |
|--------------------|----------------|----------------|
| Kassa              | 1 462          | 1 449          |
| Använda krediter   | -2 923         | -3 918         |
| Nettoskuld         | -1 461         | -2 469         |
| Nettoskuld/EBITDA* | 0,36           | 0,62           |

\* EBITDA rullande 12 månader



### Höjdpunkter

- Stark finansiell ställning

# Tack för förtroendet

Slutligen vill vi rikta vårt stora tack till alla aktieägare för ert förtroende och ert positiva samarbete under året.

Vi vill också tacka alla engagerade medarbetare runt om i världen som har fortsatt att leverera kvalitet trots alla utmaningar under det gångna året.





# **We Create A Material Difference**

.....  
[www.HEXPOL.com](http://www.HEXPOL.com)